




AKADEMIE

SEMINARÜBERSICHT FACHHANDEL 2019

Die Interstuhl Akademie steht für einen branchenübergreifenden Wissenstransfer und bietet eine Plattform für Kooperationen zwischen Unternehmen mit einem aktiven Netzwerk. Das Netzwerk verbindet Tradition und Innovation, gelebte Unternehmenskultur sowie einen Wissenstransfer zwischen den Technologiewelten und Generationen. Wertvolles Know-how lässt so neue Ideen entstehen, Projekte gestalten und Produkte entwickeln - von Menschen für Menschen. In möglichen Kooperationen können Erfahrungen ausgetauscht, gemeinsame Projekte entwickelt und neue Lösungen erarbeitet werden. Finden Sie jetzt die für Sie passende Veranstaltung.



FASZINATION INTERSTUHL

Lassen Sie sich entführen in die Welt des Sitzens und rüsten Sie sich mit grundlegender Fach-, Methoden- und Sozialkompetenz. Entdecken Sie die Erfolgchancen, die wir Ihnen durch Menschen und Produkte bieten können. Wir schenken Ihnen die Plattform, um in unserer Arena das Produktportfolio kennenzulernen und sich mit dem Argumenten für die verschiedenen Lösungsansätze zum gesunden und zukunftsorientierten Arbeiten und Kommunizieren vertraut zu machen. In unserem Kommunikations-Workshop steht der Umgang, sowie das Auftreten und Verhalten gegenüber Geschäftspartnern im Zentrum. Durch positive Kommunikation, überzeugende Körpersprache und eine wertschätzende Zusammenarbeit, schaffen Sie es langfristige und erfolgreiche Kundenbeziehungen aufzubauen. Erleben Sie unseren ganzheitlichen, bewegungs- und gesundheitsorientierten Ansatz für das Wohlbefinden arbeitender Menschen - von unseren eigenen Produktionsmitarbeitern bis hin zur Kundenberatung über den Stuhl hinaus. Erweitern Sie Ihren Horizont mit Hilfe unserer internen und externen Experten und profitieren Sie von diesem Wissen in Ihrer täglichen Arbeit.  Quality Office – 4 Punkte



ACTIVE SITTING SOLUTION

Sich verändernde Arbeitswelten, das Zunehmen von Sitzen während des Arbeitsalltages und der daraus resultierende Bewegungsmangel sucht nach Lösungen, um Menschen wieder in Bewegung zu bringen. Davon profitieren unsere Kunden in unseren gemeinsamen Projekten. Dieses Angebot richtet sich an Fachhandelspartner, die ihre Kompetenzen in Prävention, Recht und Steuern im Bereich BGM sowie Ergonomie und Bewegung weiter ausbauen, vertiefen und vermitteln wollen.




SIT-LIFE-BALANCE / TRAIN-THE-TRAINER

Eine ganzheitliche und nachhaltig wirkende Lösung für betriebliches Gesundheitsmanagement - die Verbindung von analogem Ergonomie-Training und digitalem Alltags-Coaching. Das Programm unterstützt Menschen bei der Bewusstseinsbildung für ein eigenverantwortliches Handeln mit der persönlichen Gesundheit. Werden Sie mit Hilfe der Train-the-Trainer Lizenz Kooperationspartner für das Sit-Life-Balance Training in und für Unternehmen in Ihrer Region.



ERGOphilosophie

Lernen Sie bei diesem eintägigen Seminar von Dipl. Sportwissenschaftlerin Nadine Semma den ganzheitlichen Ergonomie-Ansatz von Interstuhl kennen. Eine Zertifizierung im Rahmen der ERGOphilosophie von Interstuhl belegt Ihr Fachwissen in den Bereichen Rücken, Ernährung und Stressmanagement, das Ihnen im alltäglichen Umgang mit Kunden viele Türen öffnen kann. Durch die erfolgreiche Teilnahme der Online-Prüfung im Nachgang an das Seminar, erhalten Sie neben dem Interstuhl Zertifikat auch 10 Quality Office Punkte für Ihre Zertifizierung.  Quality Office – 10 Punkte



PERSONALENTWICKLUNG „VOM PRODUKT- ZUM KONZEPTVERTRIEB“

Was sind die zukünftigen Anforderungen an einen Vertriebsmitarbeiter, der nicht nur Produktverkäufer sein möchte? Während für den Produktverkauf die Fachkompetenz im Vordergrund steht, rücken bei dem Konzeptvertrieb vor allem die Methoden- und Sozialkompetenz in den Vordergrund. Hier setzt dieses Seminar an und entwickelt Vertriebsmitarbeiter gezielt weiter, sodass die persönliche Interaktion mit dem Kunden optimiert wird und ein strukturelles Vorgehen in Projekten möglich ist. Bei diesem Personalentwicklungsseminar handelt es sich um ein mehrstufiges Programm, welches sich über 2 Jahre erstreckt und auf das Seminar „Emotionaler Vertrieb“ aufbaut.

 Quality Office – 12 Punkte



AUF ANFRAGE

- Schulungen für Service-Techniker

ANMELDUNG

Detaillierte Seminarbeschreibung mit Terminen sowie Anmeldung online unter:

www.interstuhl.com/akademie



Wir freuen uns, Sie bei den Seminaren der Interstuhl-Akademie begrüßen zu dürfen. Haben Sie Fragen zum Akademie-Programm oder zur Anmeldung?

Ihre Ansprechpartner:

Daniela Gvozdenac
07436 871-166
d.gvozdenac@interstuhl.de

Natalie Büttner
07436 871-311
n.buettner@interstuhl.de